

“లక్ష్మీ సాయంత్రం వెళ్ళిపోతుంది” అంది అమ్మ.

“ఉహూ..” అని ఊరుకున్నాను. అంత కంటే ముందుకెళ్ళి, “ఇప్పుడే ఏం తొంద రొచ్చింది. నాల్గు రోజులుండి వెళ్ళొచ్చుగా?” అనే ధైర్యంలేదు నాకు.

చిన్న ఇల్లు - చిన్న జీతం - చిన్న జీవితం. ఒక్కమనిషి పెరిగితే - ఇల్లు ఇరుకు - బడ్జెట్ తారుమారు - ఎటూ తోచక బేజారు.

“లక్ష్మీ సాయంత్రం వెళ్ళిపోతుందిట.” చెప్పింది నా శ్రీమతి.

“అమ్మ చెప్పింది” అన్నాను.

“చీర కాకపోయినా, కనీసం జాకెట్టు గుడ్డయినా పెట్టాలి. ఆలాగే పిల్లాడికి ఓ జత చొక్కా - నిక్కరు...” అంటూ నా ముఖంలోకి చూసి అగిపోయింది.

“పెట్టు... నీ దగ్గర డబ్బులుంటే.” అన్నాను.

నా స్తోమత - అసమర్థత బాగా తెలుసు శ్రీమతికి. ఈ రోజు క్రొత్తగా చెప్పిచ్చేదేమీ లేదు. అందుకే మారుమాట్లాడకుండా ఊరు కుంది.

నేను సాయంత్రం ఇంటికొచ్చేటప్పటికి లక్ష్మీ వెళ్ళిపోయింది. “చెల్లెలు వెళ్ళిపోతుంటే, కనీసం బస్సు ఛార్జీలుకూడా పెట్టలేదు. వెదవ” అందిట అమ్మ.

శ్రీమతి చెప్పింది.

అమ్మ అంటే అంది. అమ్మ అన్నమాట లన్నీ అక్షరాల... అంటే, ‘వెదవ’ అన్నమాట కూడా శ్రీమతి నాతో చెప్పటంలోగల ఉద్దేశ్యం? తన దృష్టిలోకూడా నేను వెదవనేగా?

తల్లి తిట్టే పర్వాలేదు. కానీ వెళ్ళాం కూడా...

అవమానం ... పిగ్గు ... ఆత్మాభిమానం వున్న వాడెవడైనా ఆత్మహత్య చేసుకుంటాడు. మరైతే నాకు ఆత్మాభిమానం వున్నట్లా? లేనట్లా?

ఆత్మహత్య చేసుకోలేదుకన్న లేనట్లే!

ఏమిటో జీవితం మరి చప్ప చప్పగా తయారైంది.

గౌరవోత్క ఆదాయం. అధిక వ్యయం. నేను-శ్రీమతి, అమ్మ, ముగ్గురు పిల్లలు - మొత్తం ఆరుగురం. ఎనిమిది వందల జీతం. కటింగులు పోసు చేతికొచ్చేది ఆరు వందలు. ఇంటి అద్దె రెండు వందలు. పాఠశాల వంద. మిగిలిన సగం జీతంలో ఆరుగురం బ్రతకాలి.

ఇంతకంటే తక్కువ ఆదాయం వచ్చేవాళ్ళ సంగతి?

“వాళ్ళ సంగతి మనకెందుకు? మనసంగతి మనం చూసుకుందాం” శ్రీమతి.

నిజమే. ఎవడి స్వార్థం వాడు చూసుకో

“డామిట్! క్రఫ్ అట్టంతిరిగింది!”



అమరకౌవళ

స్రిశైట్టి
శ్రీనివాసరావు

అటోమాటిక్ రిస్ప్వాచ్

కేవలం రు. 25/- మాత్రమే
21 జనరల్ హెల్.ఎం.టి. అటోమాటిక్
రిస్ప్వాచ్ చెన్ వద్ద తో, 7 సంవత్సరముల
గ్యారంటీతో కేవలం రు. 25/- మాత్రమే
లభిస్తుంది. కావలసినవారు పోస్టల్, జి,
మరియు ప్యాకింగ్ ఖర్చుల పనితీరు
అదనంగా రు. 10-95 ను క్రింది
అడ్రసుకు పంపవలెను.

BASANT TRADING Co., (A)
P O LALBIGHA, (NAWADAH).

డా. ఎ. వి. కె. రావు, B.A.

వైద్య విద్యార్థి, వైద్యవార్య, పెక్స్ పెషియన్
వివాహము వాయిదా వేయ
నవనరం లేదు. వాస్త
ప్రయోగం, నరముల బం
హీనత, శీఘ్రమృతనము
లకు ఆయుర్వేద చికిత్స
పోస్టుద్వారా చికిత్స కలదు

రాహుస్ క్లినిక్

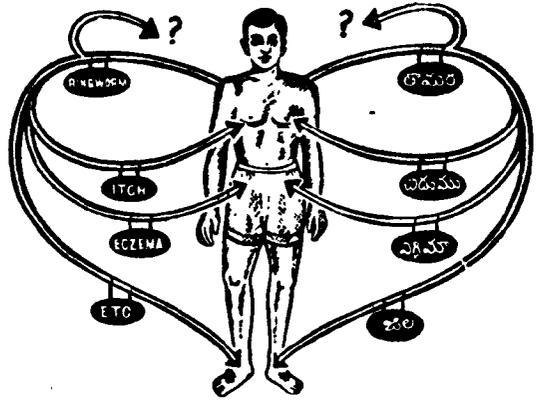
టి. బి. రోడ్, తెనాలి

ఫోన్ : 3700 & 4010.



ఇదిమీకు చాలా ఉపయోగం

మీకు వ్యవహారధర్మిన అనేతెలుగువునకు చాలా ఉపయోగం అందు
లో ఆస్తి, కొన్నా అమ్మనా తోనుకోవలసిన జాగ్రత్తలు, వ్యాపార పరిశ్రమలకె
లాంటి లైసెన్సులు తోనుకోవాలి, అన్నిమతాల వివాహవిధానాల నిబంధనలు
స్ట్రాఫులు అడ్డపాటులు, చెడ్డవారితో ప్రమాదం రాబోతుంటే పోలీసులకు
వచనకలిపాలి, ఇంట్లో లాల్కల ధర్మము పంపాలి, లాడ్డింగుల్లో
వ్యభిచారనిరోధకాలు, వాటినుంచి రక్షణవివరాలు, మారుతెలుసుకోదగిన
అనేక చట్టాలవివరాలు, నోట్లు, దస్తావేజులు, ఒప్పందాలు, పిటిషన్లు, ఫిర్యాదులు
ఉత్తరాలు ఎలా వ్రాయాలి, వాటివివిధ నమూనాలు అందు న్నాయి. నమూనా
300 పేజీల పుస్తకం. ధర రూ. 12. వి. పి. హాస్టు డ్యూ రూ. 3. అదనం దేశీయ
ప్రచురణలు, నెం. 2, ఇండియా నగరు, వెంగళరావు నగరు టాంకు సమాసాన
ప్రొద్దరాబాదు. 500890 కు, మిండుపయోగానికి వ్యవహారధర్మని పుస్తకం
జెకటి వి. పి. హాస్టుద్వారా మీకు పంపించమని నడై ఉత్తరం వ్రాయండి



ఎ. జెన్

రింగ్ సోరిలక్స్

తామర, చిదుము మరియు ఎగ్గివా
మున్నగు చర్మవ్యాధులకు శ్రేష్ఠమైనది

SAGSON'S CHEMICAL CO.,
MADRAS. 81

డామిట్! కథ అద్దం తిరిగింది!

వారి. ఎవరెలా ఏడిస్తేనేం? స్వార్థం లేకపోతే
మామూలు మనిషి ఎలా అవుతాడు?

రెండ్రోజలయ్యింది అమ్మవారో మాట్లాడి.
అంటే నా మీద కోపం వచ్చిందన్నమాట.

ఇలా అమ్మకు నా మీద చాలాసార్లు వచ్చింది
కోపం.

చెల్లి పెళ్ళికి డబ్బు సర్దులేవచ్చుడు,
బావగార్ని వండక్కి పిలిచి కట్టం చదివించ
నప్పుడు, అక్కచెళ్ళెళ్ళు వచ్చి చెప్పినప్పుడంతా
చీర - జాకెట్టు పెట్టనప్పుడు ... ఇలా ఎన్నో
సార్లు ... ఏవేవో చేయలేదని, జరుపలేదని.

వీటన్నిటికీ కారణం ... అర్థికంగా నా
బలహీనతే. కేవలం జీతం రాళ్ళమీదే ఆధారపడి
ప్రతికేవాడ్డి.

బంధువులేకానిండి, మిత్రులేకానిండి ...
ఇంటికి వస్తున్నారంటే భయం. ఒక కప్ప టీ
ఇవ్వగలవో లేదోనని.

ఎంతైనా అమ్మకదా! ఆమె మాట్లాడ
సోయినంత మాత్రాన నేనే వెళ్ళి పలకరిస్తే
తప్పేముంది!

అందుకే "ఏమ్మా! అట్లావున్నావ్?
వాంట్లో బాగోలేదా?" అన్నాను.

"ఎందుకు బాగోలేదు. బాగానేవుంది.
నేను మీ అన్నయ్య దగ్గరకు వెళ్ళానుమకుంటు
న్నాను. రేపు అదివారం నన్ను వాడిదగ్గర
వదిలేసిరా" అంది.

ఇదీ మామూలే. అమ్మకు కోపంవచ్చి
నప్పుడల్లా అన్నయ్య దగ్గరకు వెళ్ళిపోతానటం.
కానీ, వెళ్ళిన నాలు రోజులకే మళ్ళీ తిరిగి
రావటమూ మామూలే. అమ్మకి - వదినకి
పడదుమరి.

అయినా, అన్నయ్యంటేనే అమ్మకు ఇష్టం.
అన్నయ్య అమ్మ అడిగినంత డబ్బు ఇస్తాడు.
డబ్బంటే లెక్కలేని మనిషి. సంపాదనంతో
తెలివి మనిషి అన్నయ్య.

నాకు అది వేతకాదు కనుక నేను అమ్మకు
ఇవ్వగలిగింది ఒక్కటే! నా దగ్గరుంచుకుని నేను-
శ్రీమతి అమ్మకు సేవచేయటం.

అన్నయ్య ఇచ్చే డబ్బుముందు మేము చేసే
సేవలు అమ్మకు విలువైనవిగా అనిపించలేదనటం
నిజం.

అందుక్కారణమూ లేకపోలేదు. వాన్న
చేసింది చిన్న ఉద్యోగం. ఎప్పుడూ డబ్బుకీబ్బందే.
అందుకనే ఇద్దరి కొడుకుల్లో అమ్మకు కావల్సిన
డబ్బు ఇవ్వగలిగే అన్నయ్యంటే ఆమెకు ఇష్టం.
వాన్నమాదిరే నేను. వాన్నమీదున్న చిన్నమాపే
నామీదవుంది అమ్మకు. వాన్నలాగానే నేను
తెలివితక్కువవాడినని అమ్మ అభిప్రాయం. తెలివి
గల వాడినైతే డబ్బెందుకు సంపాదించలేక
పోతున్నాను?

బిడ్డ తప్పు చేస్తుంటే వద్దని వారింది మంచివారం చూపించవలసిన మాతృమూర్తి— ఆ తప్పు చేయకపోవలం అనవర్తకంగా ఎంచి అప్రయోజకుడుగా చూడటం ఎంత వరకు సమంజసం ?

కొడుకు సంపాదనెంతో తెలిసి, ఆర్థిక స్థానుకు తెలిసి, అతడి శక్తికి మించిన ఖర్చులు పెట్టటంలేదని బాధించటం—పరోక్షంగా, అతన్ని డబ్బు సంపాదనకై అడ్డదారులు వెతుక్కోవనలమేగా ?

అమ్మ ఇష్టప్రకారమే ఆదివారం ఘన్ను బస్సులో తీసుకెళ్ళి అన్నయ్య దగ్గర వదిలి వచ్చాను.

* * *

ఇంటికి వచ్చే సరికి శ్రీమతి ముఖం మార్చుకొని వుంది.

“ఏం అలా వున్నావ్ ? వాంట్ ఏదైనా సలతగా వుందా ?” అన్నాను చెయ్యి పట్టుకో బోతూ. అమ్మ లేదు కనుక కాస్త చొరవ తీసుకున్నాను.

“ఈ ఇంటి వాకిలి చేసి చేసి నా ఎముకలు అరిగిపోతున్నాయి. ఏ ఏ ఏ గుండెల్లో దడ — నీరసం. ఇక నా వల్ల కాదు; ఈ సంసారం చేయటం. నెలకు రెండు వేలు ఆదాయం వుండి, ఇంటిలో పనిమనిషి, వంటమనిషి వుండి టైముకు అన్నీ అమరిపోతూ వుంటే, హాయిగా మంచంమీద పడుకుని ఏ నవలో చదువుకుంటూ కూర్చునే జీవితం వుంటే ఇంకేం కాలి ? మనకు ఆ అదృష్టం కూడానా ? ప్రాద్విస్త మాననూ చెల్లీవాకిరి తప్ప.” మనసులో బాధ బైట పెట్టేసింది.

అటు అమ్మ — ఇటు శ్రీమతి.

ఇద్దరినీ ఒకటే మనస్తత్వం.

పొరుగుళ్ళ పిల్లలు కాన్వెంటుల్లో చదువు కుంటుంటే, మా పిల్లలు మామూలు గవర్న మెంటు స్కూళ్ళలో చదువుకుంటున్నారని కోపం. ఇన్నేళ్ళుగా ఉద్యోగం చేస్తున్నా... ఇంత బంగారమని కాని... రిటైరుకా ఉండేందుకు ఓ ఇల్లు కాని, బ్యాంకులో ఫిక్సెడ్ డిపాజిట్లు కాని ఏర్పాటు చేసుకోలేకపోయానని కోపం. ఏడాదికొకసారి తిరుపత్, మరో చోటుకో తీసుకు వెళ్ళటంలేదని కోపం. అందరిలా తరమా సినిమాలకని... వండుగ పండక్కి అందరికీ కొత్త బట్టలు ఉండవని కోపం... ఇలా నామీద శ్రీమతికి కోపానికి కారణాలు కొకొక్కలు.

ఇన్ని మాట లెండుకు ? శ్రీమతికి నా మీదున్న అభిప్రాయం ఈజీగా చెప్పాలంటే, శ్రీమతి ఒకరోజు నాతో చెప్పిన ఆ విషయం చాలు.

“రాజాలంటే సంబంధం వదిలేశాడు మా నాన్న. బ్యాంకులో పన్నేస్తాడతను. ఉద్యోగం

మంచిది అయినా, జీతం తప్ప పై సంపాదన వుండవని ఆ సంబంధం వదిలేశారు. అదే టైములో మీ సంబంధం వచ్చింది. మీరు చేసేది గుమాస్తా ఉద్యోగమేయైనా, మీ డిపార్టు మెంటులో పై సంపాదన బాగా ఉంటుందన్న ఉద్దేశ్యంతోనే మా నాన్న మీ సంబంధం పెటిల్ చేశాడు. అందుకే అనుకున్నదానికంటే మీకు కట్టుం బదు వేలు ఎక్కువ కూడ ఇచ్చింది. కానీ, మీ ప్రయోజకత్వం చూశాక మా నాన్న పొరబడ్డారని తెలుసుకున్నాను.”

శ్రీమతి చెప్పింది ఏని ‘దంగ్’ అయి పోయాను. కుర్రాడి చదువు, ఉద్యోగం, ఫేమిలీ బేక్ గ్రాండ్ని బట్టి కట్టుం రేలు నిర్ణయించ బడుతుందని తెలుసుకొని... ఉద్యోగం చిన్నదైనా పన్నేనే డిపార్టుమెంటును బట్టి కూడ కట్టుం రేలు మారుతుందని అప్పుడే తెలుసుకున్నాను.

“అందుకే, చదువుకున్న కుర్రాళ్ళూ, మీ చదువుకు తగ్గ ఉద్యోగం దొరక్కపోయినా పర్యాలేదు, చిన్న ఉద్యోగమే అయినా, మంచి డిపార్టుమెంటు, అంటే పై రాబడి వుండే డిపార్టుమెంటును సెలక్టు చేసుకోండి. అప్పుడు కల్పాం మార్కెట్లో మంచి రేలు వలుకు తుంది మీకు. ఆ డబ్బు మదుపుపెట్టి ‘సైదు బిజినెస్’ చేసుకోవచ్చు.”

అటు అమ్మకి— ఇటు శ్రీమతికి ఇద్దరికీ ఒకటే అభిప్రాయం నా మీద.

ఇంతకంటే దారుణం ఏముంటుంది ? కన్నతల్లి — కట్టుకున్న ఇల్లాల ఇద్దరూ కోరుకునేది ఒక్కటే.

నేను పై సంపాదన సంపాదించాలి. దాంతో నాళ్ళ సుఖవదాలి.

ఏమైతేనేం, ఇన్నాళ్ళు కు, “ఉద్యోగం వున్నది లక్షణం” అన్నట్లు, ‘లంచం వుచ్చు కోవటం వురుషలక్షణం’ అన్న సత్యాన్ని తెలుసు కున్నాను.

అందుకే ఇంతకాలం ఏదైతే చేయకూడదని

అనుకున్నానో, ఇప్పుడు అదే ... పై సంపాదన చేయటానికే నిశ్చయించుకున్నాను.

* * *

“మీ బిల్లు పాన్ ఆ యి సో తుంది. ‘పార్మాలిటిన్’ చేసేసి చెక్కు తీసుకు వెళ్ళి పోవచ్చు” అన్నాను చెక్కుకోసం వచ్చిన కంట్రాక్టరుతో.

“చెక్కు ఇప్పించండి. కేష్ చేసుకోచ్చి డబ్బు కట్టాస్తాను.” అన్నాడతను.

“అదేంకుదరదు. ముందు పేమంట్ అయ్యాకే చెక్కు ఇచ్చేది.” గట్టిగానే చెప్పాను.

“ఇప్పుడు నా దగ్గర కేష్ లేదు సార్, చెక్కిస్తే కేష్ చేసుకుని వచ్చి ఇస్తాను” అన్నాడు.

నా మొదటి కేసు వీడు. చెక్కు తీసు కున్నాక ఎగనామంపెట్టే ... నో...నో...నో... వీడు చెయ్యిశారిపోవటానికి వీల్లేదు.

“అయితే రేపాచ్చి తీసుకు వెళ్ళండి చెక్కు. ఇంకోవిషయం, ఈ బిల్లు మీద వెయ్యిరూపాయ లివ్వాలంటుంది” అన్నాను.

“అదేమిటి ? ముప్పై వేల బిల్లుకు వెయ్యి రూపాయలు ? వన్ వర్సెంట్ ఇస్తున్నాం. ఆ లెక్కన మూడొందలొస్తుంది” అన్నాడు.

“ఆ రేట్లు పాతరేట్లు, అప్పటికీ ఇప్పటికీ ధరల్లో ఎంత మార్పురాలేదు. అందుకే మీ రేట్లు కూడ పెంచాలి. ఫ్రీ వర్సెంట్ చేసుకోండి. వెయ్యి ఇచ్చి చెక్కు తీసుకోవండి.” ఖచ్చితంగా చెప్పేశాను.

“నావల్ల కాదు, వన్ వర్సెంట్ ప్రకారం ఇస్తాను. అంతకుమించి ఇవ్వలేను... ఇవ్వను.”

నా అంత ఖచ్చితంగామా చెప్పాడతను.

“ఇవ్వకపోతే మీ బిల్లు పాసుకాదు” అన్నాను.

“ఏలా పాసుకాదో నేమా చూస్తాను” అంటూ లేచాడు.

“మాస్కా” అన్నాను రెక్కలెన్ గా.

కోపంగా వెళ్ళిపోయాడు కంట్రాక్టరు. ఎవడికోసం ఇస్తాడు అడిగినంత, కాస్త మెత్తగా వుంటే వాళ్ళిచ్చెయ్యి చూసిస్తాడు,

హీ గంటు సేప్ట ఇలాగే క్షణ్ణిం డి ఫ్రాక్! మెంక్రికెట్ ఆట ఆడుకుంటుంటే!!



కందికట్టు

మొత్తానికి గాట్టిగానే అడిగాను. నా ప్రవర్తనకు నాకే ఆశ్చర్యమేసింది లంచం తీసుకోవటం అంటే భయపడే నేను ఎలా మాట్లాడానా అనిపించింది.

ఆరోజు రాత్రి శ్రీమతితో చెప్పాను, వెయ్యిరూపాయలు రాబోతున్నాయని.

ముందు ఆశ్చర్యపోయాను, నేను, "నిజం— ఒట్టు" అన్నమీదట నమ్మేసింది శ్రీమతి.

"మరైతే ఒకపని చేద్దాం, మొట్టమొదటి పై సంపాదన కనుక అందులోనుంచి ఓ వంద దేవుడికి తీసి ప్రక్కన పెద్దాం" అంది.

గాడ్ ది గ్రేట్... అడక్కుండానే వాలా కొట్టేస్తున్నాడు.

తనకో చీర... నాకో జత బట్టలు... పిల్లలకు అవీ ఇవీ, మొత్తానికి మిగిలిన తొమ్మిది వందలకు లెక్క చెప్పేసింది శ్రీమతి.

నీ ఇష్టం అలానే కానీ అన్నాను.

ఎవ్వరూ సీరియస్ గా, సమస్యల బరువుతో సతమతమైపోతూవుండే శ్రీమతి ముఖంలో ఏదో వెలుగు — తెలుదనం కన్పడింది ఈరోజు. నాకు ఏదో రిలీఫ్ అనిపించింది.

కారణం — తీరిన కోరికలు కొన్ని మాత్రం తీర్చుకునే అవకాశం దొరికినందుకేనా? కావచ్చు, మధ్యతరగతి మనుషుల్లో పేరుకున్న నిరాశ నిప్పుపాలకు కారణం... కోరికలు తీర్చుకోలేని అశక్తత కావచ్చు. అందుకే డబ్బు చేతికందిన రోజు వాళ్ళు పొందే ఆనందం తాత్కాలికమైనా అదొక అనిర్వచనీయమైన అనుభూతి వాళ్ళకు. అల్పసంతోషాలు.

మర్నాడు... రెండోనాడుకూడ రాలేదు కంట్రాక్టురు.

డబ్బు కోసం ప్రయత్నం చేస్తూవుంటాడనుకున్నాను. మూడోరోజు మేనేజరుగారు పిలుస్తే వెళ్ళాను.

"నీమీద కంట్రాక్టర్ శివరామన్ కంప్లైంట్ చేస్తూ హెచ్చరింపుకు టెలిగ్రాం ఇచ్చాడట. వెయ్యి రూపాయలడిగావటగా బిల్లు పాస్ చేయటానికి. ఎంక్యూరీకి — జనరల్ మేనేజర్ గారు వస్తున్నారు ఎల్లండి" అన్నారు మేనేజర్ గారు.

బిక్కచచ్చిపోయాను నేను.

నేను — శ్రీమతి కన్నకలన్నీ కరిగి పోయాయి. వాళ్ళంతా చల్లబడిపోయి నట్లయ్యింది. మాట్లాడాలంటే నోరు పెగలటం లేదు. మైండ్ పూర్తిగా వనిచేయటం మానేసింది.

ఎందుకిలా మొదటి ప్రయత్నమే బెడిసి కొట్టింది. టీకీల్ చెయ్యటం సరిగ్గా లేకనా? లేక దేవుడికిచ్చిన వాలా సరిపోకనా?

ఆ రోజంతా మనశ్శాంతి కరువయ్యింది.

రాత్రి ఇంటికి వెళ్ళాక, "పండక్కి 'డిస్కంట్' ఇస్తున్నారటండి

దామిద్ ! కథ అద్దం తిరిగింది !

చీరలమీద. ప్రక్కంటి ప్రెస్లవేణిగారు తీసుకున్నారు రెండు చీరలు. చాల బాగున్నాయండి. మీరు పర్మిషనిస్తే నేనూ రెండు చీరలు కొనుక్కుంటాను. చూద్దాం... డబ్బు సరిపోతేనేరండి... ఏం మాట్లాడలేం? డబ్బు చేతికొచ్చిందా?" అని అడుగుతున్న శ్రీమతికి ఏమని సమాధానం చెప్పను?

"ఇంకా అందలేదు" అన్నాను.

"అందేకేలేండి." అంటూ సమాధానం చెప్పకుంది శ్రీమతి.

మర్నాడు ఉదయం మేనేజరు పిలిస్తే రూంలోకి వెళ్ళాను.

"రేపేగా ఎంక్యూరీ. జి.ఎం. వస్తున్నాడు తెలుసుగా?" అన్నాడు మేనేజరు కళ్ళద్వారాంచి అదోలా మాసి.

విని మౌనంగా వుండిపోయాను.

"ఏం చేద్దామనుకుంటున్నావ్. జి.ఎం. సంగతి తెలుసుకదా, ఎంక్యూరీలో నీ మీద 'ఎలిగేషన్స్' ఋజువయితే..." అంటూ ఆగాడు నా ముఖంలోకి ప్రశ్నార్థకంగా చూస్తూ.

నాకేం చెప్పాలో తెలియలేదు. ఇలాంటి విషయాల్లో ఎ.బి.సి. డి.లు తెలియనివాడి

నా మౌనం చూసి అతడే అన్నాడు.

"సీకో ఉపాయం చెప్తాను, చేస్తావా?"

అని.

"ఏమిటి?" అన్నట్లు చూశాను.

"ఓ అయిదువేలు పట్టా. అంతా నాకే ననుకానేవ్. జి.ఎం.కి — నాకు సగం — సగం. ఎంక్యూరీ రిపోర్టు నీకు ఫేవర్బుల్ గా వచ్చేటట్లు చూస్తాను." అన్నాడు.

దీన్నేంటారు? కాకుల్నికొట్టి రాబందు లకు వెయ్యటమనా? చిన్న చేపను పెద్దచేప తినటమనా?

నాకేం వినిపడటంలేదు. అయిదు వేలు అన్నమాట తప్ప.

"ఆలోచించుకో. సాయంత్రానికల్లా ఏ విషయం చెప్పాలి." అన్నాడు మేనేజరు మళ్ళీ. ఆక్కడనుంచి లేచి వచ్చేశాను.

ఐదువేలు ఇవ్వటం నావల్ల కాని పని. అందుకే మేనేజర్ని మళ్ళీ కలవలేదు.

* * *

మర్నాడు జి.ఎం.గారు వచ్చారు.

నామీద కంప్లైంట్ టెలిగ్రాం ఇచ్చిన 'శివరామన్' వచ్చాడు.

అప్సీసంతా గందరగోళంగా వుంది.

"పూర్ ఫెలో... అత్యాశకిపోతే ఏమవుతుందో తెలియ పాపం. అందుకే ఇరుక్కున్నాడు."

నామీద కామెంట్స్ పాస్ చేస్తున్నారని స్టాఫ్ మెంబర్లు.

ఏ క్షణాన నాకు మేనేజర్ గారి దగ్గరనుండి

పిలుపు వస్తుందోనని ఎదురుచూస్తున్నాను నేను.

అనుకున్న సమయం రానేవచ్చింది.

నేను భయపడుతూనే మేనేజర్ గారి రూం లోకి ప్రవేశించాను. రూం లోపల, జి.ఎం.గారు, మేనేజరుగారు, శివరామన్, స్టెనో కూర్చుని వున్నారు.

నన్నూ కూర్చోమన్నారు.

మేనేజర్ గారి ముఖం సీరియస్ గా వుంది.

జి.ఎం. ముఖంలోకి చూసే ధైర్యంలేదు నాకు.

ఎదురుగావున్న గోడకు వ్రేలాడుతున్న జాతి పిత సతం బోసి నోటితో నన్ను చూసి నవ్వు తున్నట్లునిపించింది.

ముందుగా కొన్ని ఇతర ప్రశ్నలు అడిగిన పిమ్మట అసలు పాయింటుకు వచ్చారు జి.ఎం.

ఒక టెలిగ్రాం కాయితం శివరామన్ కి చూపిస్తూ, "ఇది మీరిచ్చిందే అనుకుంటాను." అన్నారు జి.ఎం.

శివరామన్ ఏం సమాధానం చెబుతాడోనని వా గుండె అతి వేగంగా కొట్టుకుంటోంది.

ఆ క్షణంలో జి.ఎం గారు, మేనేజర్ గారు 'కాలం తీరిన జీవుణ్ణి ఎత్తుకుపోవటానికి వచ్చిన యువభటుల్లా కనిపించారు నాకు.'

శివరామన్ ముఖంలోకి దీనంగా చూశాను నేను.

మరుక్షణం, "ఈ టెలిగ్రాం నేను ఇవ్వలేదు" అన్నాడు శివరామన్.

అంతే; అప్పటివరకు ఉన్న నాలో టెన్షన్ ఒక్కసారిగా దిగిపోయింది.

"క్రింద మీ పేరువుంది. మీరివ్వకపోతే మీ పేరుతో ఎవ్వరిస్తారు? సరిగ్గా చెప్పండి" అన్నారు జి.ఎం. అధికార స్వరంతో.

"నేనైతే ఇవ్వలేదు. నా పేరుతో ఎవ్వరైనా ఇచ్చారేమో" అన్నాడు శివరామన్.

"మీరివ్వలేదునరే. పోనీ మీ బిల్లు పాస్ చేయటానికి లంచం క్రింద ఇతను వెయ్యి రూపాయలు డిమాండ్ చేశాడాలేదా?" జి.ఎం. అడిగారు.

"లేదు" అన్నాడు శివరామన్.

అంతే ఎంక్యూరీలో నా మీద ఎలిగేషన్స్ నిరూపించబడనట్లు తెలిపోయింది.

అయితే శివరామన్ మొదట కంప్లైంట్ ఇచ్చి, తర్వాత ఇవ్వలేదని ఎందుకు అబద్ధం చెప్పాడో ఎవ్వరికీ అంతటట్టని నిషయం.

అది నాకు — శ్రీమతికి తెలుసు.

కొనిపెట్టినన్న చీరలు కొనిపెట్టుకోసాగా, శివరామన్ చేత ఆ టెలిగ్రాం అను ఇవ్వలేదని చెప్పించటానికి, అతడు డిమాండ్ చేసిన వెయ్యి రూపాయల కోసం శ్రీమతి చేతిగాజులు అమ్మివర్చి వచ్చింది. ఆ రహస్యం మా ఇద్దరికే తెలుసు.

ఈసారి మెళ్ళో గొలుసుకూడ అమ్మేస్తాననుకుండేమో, శ్రీమతి నన్ను పైసంపాదన గురించి మరెప్పుడూ అడగలేదు. ★