



గుంటూరు జిల్లాలో ఓ మారుమూల గ్రామంలో మూడెకరాల కేరీమాగాణి అమ్మి, వ్యాపారం చేసే ఉద్దేశంతో రెండు దశాబ్దాలక్రితం హైదరాబాద్ వచ్చాడు లోకేశ్వర్రావు. ఆయన పెద్దగా చదువుకోలేదు అయితే జీవితం అనే విద్యాలయంలో ఎంతో చదువుకున్నాడు. అనుభవమే ఎన్నో దీగ్రీల్ని అదృశ్యంగా కట్టబెట్టింది. తెచ్చిన సొమ్ముతో వారంరోజులపాటు ఆలోచించి ఓ చిన్న ప్రింటింగ్ ప్రెస్ పెట్టాడు. ఒక బ్రెడర్, కటింగ్ మెషిన్, జాబ్ వర్క్ బైపు లతో. మొదట్లో ఆర్మెంట్ పాటు వెడ్డింగ్ కార్డులు, లెటర్ ప్యాడ్లు, విజిటింగ్ కార్డులు మొదలైన జాబ్ వర్క్ లు చేసేవాడు. సంవత్సరం తిరగకముందే బుక్ వర్క్ మొదలెట్టాడు; సింగిల్ డెమ్మీ మెషిన్ కొన్నాడు. ప్రెస్ అవరణలో మరో పోర్షన్ అద్దెకు తీసుకున్నాడు. ప్రింటింగ్ వ్యాపారాన్ని పెంచాడు.

లోకేశ్వర్రావు కష్టజీవి. తాను చేసే పనిమీద పూర్తి విశ్వాసం గలవాడు. తన వ్యాపారమార్గంలో క్రమేపీ మెల్లెక్కి, అంతిమ ద్యేయానికి చేరుకోవడం ఆయన ఆదర్శం. ఆదర్శసాధనకు చిక్కుబద్ధి, పట్టదల, కృషి తోడ్పడ్డాయి. మరో మూడేళ్ళలో రెండు మేషిన్లు కొన్నాడు. ఆటోమేటిక్ డబుల్ డెమ్మీ, కలర్ వర్క్ కోసం ఆటోమేటిక్ బ్రెడర్, బైపు పెంచాడు. బుక్ వర్క్ లో క్వాలిటీకి ప్రాముఖ్యమిచ్చాడు. ఆచరణంలోనే మంచి ప్రింటర్ గా పేరు తెచ్చుకున్నాడు.

నాలుగేళ్ళు గడిచాయి.

లోకేశ్వర్రావు ప్రింటింగ్ వ్యాపారం మూడు పువ్వులూ ఆరు కాయలుగా అభివృద్ధిచెందింది. ప్రింటింగ్ అర్జును విపరీతంగా వచ్చి వడుతున్నాయి. అంతకుముందు తానే లెక్కలు వ్రాసుకొనేవాడు; తానే ప్రూఫులు దిద్దుకొనేవాడు; అవసరమే తానే కంపోజ్ చేసేవాడు; తానే మెషిన్ వేసేవాడు. ఇప్పుడు అది సాధ్యవడదలేదు ఒక మేనేజర్ను, అకౌంటెంటునూ, ప్రూవరీడర్ని నియమించాడు. ప్రింటింగ్ నిర్మించిని పెంచాడు.

ఇంకో నాలుగేళ్ళలో లోకేశ్వర్రావు హైదరాబాద్ లో 'పి' క్లాసు ప్రింటర్ల జాబితాలో చేరాడు. డామినెంట్ డబుల్ కలర్ అప్ నెట్ మెషిన్ను తెప్పించాడు. ప్రింటింగ్ బెత్తాలిలో వస్తున్న మార్కు ప్రకారం తాను ప్రెస్ ను అదునికంగా నడిపిద్దుకోవాలనుకున్నాడు. బ్యాంకు నుంచి పుష్కలంగా ఋణ సౌకర్యం లభిం

చింది. ప్రెస్ ఆవరణనూ, దానిపక్కన మూడొందల గజాల భాగస్థలాన్ని కొన్నాడు.

మరికొన్ని సంవత్సరాలకు పోటో కంపోజింగ్ యూనిట్ను, మర్టికంర మెషీన్ను, ప్రోగ్రామాటిక్ కటింగ్ మెషీన్ నూ తెప్పించి, కొన్ని యూనిట్లను ఎయిర్ కండిషన్ చేయించి, ఒక ఎం.వి ఎను ఎగ్జిక్యూటివ్ గా నియమించి, తాను మేనేజింగ్ డైరెక్టరుగా ఉండసాగాడు లోకేశ్వర్రావు. కంరవర్కమీద దృష్టిని కేంద్రీకరించాడు. అమెరికా, ఇంగ్లాండ్, వెస్ట్ జర్మనీ మొదలైన దేశాలు తిరిగొచ్చి ప్రింటింగ్ టెక్నాలజీలో అడుగుతన పద్ధతుల్ని అధ్యయనంచేసి వచ్చాడు.

హైద్రాబాద్ లోని పెద్ద పెద్ద కంపెనీలు, అధ్వర్యుజ్ మెంట్ ఏజన్సీలు, ప్రభుత్వ సంస్థలు వివరీకంగా ప్రింటింగ్ వర్కను ఇవ్వసాగాయి. లోకేశ్వర్రావు ప్రెస్ టర్నోవర్ ముప్పై, నలభై లక్షలకు చేరుకుంది.

ఒకరోజు ఒక తెమికల్ కంపెనీ ఎం.డి. లోకేశ్వర్రావుకు, తెలిఫోన్ లో మాడు రంగుల్లో కేటలాగ్ ను 'సిక్స్ థాజండ్' కాపీలు ప్రెంట్ చేయమని చెప్పాడు. డిజైన్ కంర కాంటినేషన్ మోడల్ ను పంపించాడు. 'సిక్స్ థాజండ్' అర్డరును 'సిక్స్ థాజండ్' అర్డరుగా విని, 'మేనేజరుకో' చెప్పి ఆ విధంగా ప్రెంట్ చేయించాడు. ఆ తెమికల్ కంపెనీవారు ఆరువేలు మాత్రమే తీసుకున్నారు. మిగతా యాభై నాలుగువేలకు తాము అర్డరు ఇవ్వలేదన్నారు. లోకేశ్వర్రావు మేనేజరుపై మండిపడ్డాడు. మేనేజరు ఏళ్ళు నమీలాడు. "తాము ఆ విధంగానే"

"మీరే పొరపాటుగా అలా వినివుంటారు. నే నెప్పుడూ కప్పుగా వినను" అన్నాడు లోకేశ్వర్రావు గట్టిగా.

మేనేజరు నోరు మూసుకొన్నాడు - ఎదురుచెబితే ఉద్యోగానికి తిలోదకాలు ఇచ్చుకోవాలి వస్తుందని.

"మీ తప్పువల్ల ప్రెస్ నష్టపడటానికి వీల్లేదు నెలకు మీ శీతంలో రెండుందలచొప్పున తికవరీ చేయిస్తాను" అన్నాడు లోకేశ్వర్రావు దయ చూపుతున్నట్లు.

మేనేజరు కుక్కిన పేను అయిపోయాడు. కలపించి, నరేనన్నట్లు కల అడించాడు. సిక్స్ కు బదులు సిక్స్ టీగా విన్న తన చెవుల్ని గిచ్చుకున్నాడు.

యజమాని ఎల్లప్పుడూ నరైన వ్యక్తి కానక్కర్లేదు.
అయితే యజమాని ఎప్పుడూ యజమానే.